***NOMBRE DE LA ENTIDAD****www.entidad.com*

**LOGO**

*Nombre de la persona de contacto:*

*Email de la persona de contacto:*

*Dirección social de la entidad:*

*Título de la solución:*

*Acrónimo:*

*¿A qué entidad se dirige la propuesta? BSH Electrodomésticos España / Repsol / Keraben (eliminar las que no correspondan)*

**PROPUESTA DE VALOR Y DIFERENCIACIÓN**   
  
*Cuál es la ventaja competitiva que aporta esta solución respecto a las que ya se encuentran en el mercado. ¿En qué nivel de desarrollo (*[*TRL*](https://en.wikipedia.org/wiki/Technology_readiness_level)*) se encuentra actualmente la tecnología?*

*Descripción del problema que se aborda y de la solución propuesta.*

**NECESIDADES DE FINANCIACIÓN PARA LA IMPLEMENTACIÓN COMERCIAL**

*Especificar la magnitud de la financiación que sería necesaria para que el producto/tecnología pudiese avanzar desde el TRL en que se encuentre en estos momentos hasta su implementación a nivel comercial. ¿En qué sería necesario emplear esos fondos (equipos, personal, pruebas de prototipado, etc.)?*

**EQUIPO QUE DESARROLLA LA TECNOLOGÍA**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Puesto** | **Nombre** | **Educación** | **LinkedIn ID** |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |

*Por favor, rellena el documento con los datos de tu propuesta de valor sustituyendo el texto en cursiva y envíalo a* [***secretaria@materplat.org***](mailto:secretaria@materplat.org)*. El documento final no debe exceder las dos páginas.*